

Nasze ogólne warunki sprzedaży i dostawy.

I. Założenia ogólne

Poniższe warunki ogólne są do ścisłego przestrzegania.

Są stosowane do wszystkich sprzedaży, oprócz wyraźnej specyfikacji, uzasadnionej dla jedynego szczególnego przypadku, którego ta specyfikacja dotyczy.

Są one uznane za zaakceptowane przez kupującego, od momentu złożenia zamówienia, bez względu na jego własne warunki zakupów.

Uzgodnienia ustne lub telefoniczne są ważne tylko wtedy kiedy zostały potwierdzone pisemnie.

II. Oferta – rabat – sprzedaż

1. Z zastrzeżeniem pisemnego postanowienia odmiennego, wszystkie nasze oferty są obowiązujące tylko na czas trwania równy 15 dni, licząc od momentu ich wysyłki, i są ważne, wyłączając sprzedaż w międzyczasie.

Nasze ceny są podane jako orientacyjne, bez określenia czasu ich obowiązywania. Mogą być modyfikowane w każdym momencie w przypadku zmiany natury i /lub poziomu stawek podatkowych, kosztu siły roboczej, surowców lub transportu, i ogólnie modyfikacji naszych kosztów własnych, nawet jeśli chodzi o sprawy traktowane ryczałtowo.

Próbki są wydawane tylko w celu orientacji w produkcie, bez gwarancji ścisłej zgodności z dostawą.

2. Każde zobowiązanie, również ze strony naszych przedstawicieli lub naszych biur sprzedaży, staje się ostatecznym tylko po naszym zatwierdzeniu, w formie pisemnego potwierdzenia pochodzącego z naszej Siedziby, która jako jedyna ustala zaistnienie i warunki zakupu lub zamówienia.

III. Dostawa

1. Jeśli kupujący składa zamówienie bez sprecyzowania sposobu rozłożenia wysyłek, otrzyma dostawę towarów w miesięcznych partiach w przybliżeniu jednakowych, rozdzielonych według całkowitego czasu dostawy. Jeśli, składając zamówienie, kupujący zarezerwował sobie prawo ustalenia dat dostawy oraz partie do dostarczenia, jest zobowiązany do przekazania żądanych precyzyjnych informacji, w okresie najpóźniej 4 tygodni po otrzymaniu prośby sprzedawcy lub w terminie do ustalenia ze sprzedającym. Sprzedający jest zobowiązany do przygotowania dostawy tylko po pisemnym zaakceptowaniu zaproponowanego rozłożenia dostaw.

2. Z powodu nie otrzymania na czas precyzji dotyczących rozłożenia dostawy tak jak chce kupujący, sprzedający będzie miał prawo, bądź do rozłożenia dostaw według sposobu zaproponowanego powyżej, bądź do rozwiązania kontraktu.

Postanowienia akapitów 1 i 2 tego artykułu stosuje się również w przypadku kiedy brakłoby innych danych dostarczanych przez kupującego.

3. Nasze towary są zawsze sprzedawane, odbierane, przyjmowane i dostarczane z naszych składów celnych lub magazynów, z fabryki, z placu fabrycznego, na pojazd lub wagon; od momentu wyjazdu, nawet jeśli one zostały sprzedane franco, wyrażenie franco oznaczające tylko, że płacimy koszty transportu ale nie bierzemy odpowiedzialności na siebie, nawet jeśli zakontraktowaliśmy ubezpieczenie, aby pokryć ryzyka transportowe.

4. Uważamy towary za dostarczone od momentu, w którym opuściły fabrykę lub magazyn, lub od chwili kiedy kupujący został poinformowany, że są one do dyspozycji i że są gotowe do wysyłki.

5. Dostawa jest uznana za opóźnioną tylko od momentu, kiedy kupujący wzywa sprzedawcę do wypełnienia zobowiązania dostawy.

Kupujący mógłby wówczas zaproponować przedłużenie początkowo przewidzianego terminu o jakiś rozsądny termin dodatkowy, który będzie trwał minimum dwa miesiące. W przypadku przekroczenia tego przedłużonego terminu, kupujący będzie miał prawo odstąpić od kontraktu, jeśli chodzi o partię towarów, która nie została wyekspediowana przez sprzedawcę.

6. Siła wyższa: zastrzegamy sobie możliwość zawieszenia, opóźnienia, modyfikacji lub anulowania wypełnienia zamówień w przypadku zaistnienia siły wyższej lub nieprzewidzianego wydarzenia niezależnego od naszej woli, natury opóźnienia, zakłócenia lub ekonomicznie wygórowanego wypełnienia naszych zobowiązań wynikających z ustalonych warunków i terminów.

Zwyczajowo do przypadków siły wyższej lub nieprzewidzianych wydarzeń, zwalniających naszą firmę ze swoich obowiązków bez możliwości roszczenia nabywcy, należą w szczególności: wypadki (pożar, powódź, utrata maszyn) wpływające na produkcję oraz magazynowanie naszych produktów, częściowy lub całkowity brak zaopatrzenia w surowce, wyposażenie lub energię z przyczyn nie przypisanych naszej firmie, awaria transportu, strajki lub ruchy społeczne wszelakiej natury, decyzje administracyjne, czynność osób trzecich, wojna.

7. Jeśli kupujący nie bierze w posiadanie towarów w uzgodnionym terminie, sprzedawca jest uprawniony do zmiany cen.

IV. Warunki płatności

1. Wszystkie towary są płatne w ciągu 30 dni od otrzymania.

Żadne skonto nie jest przyznawane dla płatności przedterminowej, oprócz warunków szczególnych.

2. Regulowanie naszych faktur jest zawsze wymagane w Saint-Clair-de-la-Tour, niezależnie od miejsca dostawy. Nasze weksle lub przyjęcia płatności nie stanowią odstępstwa od tej klauzuli jurysdykcyjnej. Sprzedawca nie może ponosić żadnej odpowiedzialności wobec kupującego z takiego powodu, że przedstawienie weksła do zapłaty, protest wekslowy lub zainkasowanie sumy z weksli i z czeków nie zostały zrealizowane w żądanym czasie i w dobrej i należytnej formie.

3. Płatności są uznane za dokonane tylko w momencie i w taki sposób, kiedy sprzedawca może swobodnie dysponować zafakturowaną kwotą w swoim banku, w swoim kraju.

4. Jeśli kupujący ma ponad tydzień opóźnienia w spłaceniu zaległego długu lub jeśli zezwala na protestowanie weksła lub jeśli czek wystawiony przez niego nie jest honorowany, całość sum należnych Dickson Saint-Clair od kupującego, z jakiego by nie była tytułu, staje się natychmiast wymagalną do zapłaty.

5. Dodatkowo, zgodnie z artykułem L. 441-6 kodeksu handlowego, z braku zapłaty w dniu następującym po dacie płatności, która figuruje na fakturze, nabywca będzie podlegał karze obliczonej poprzez zastosowanie do całości należnych sum stopy procentowej równej 15 % rocznie.

6. Zastrzegamy sobie prawo do zawieszenia każdej dostawy i/lub odstąpienia od każdego zakupu i zamówienia, w przypadku opóźnienia w płatnościach poprzednich dostaw, odmowy przyjęcia weksła lub zwłoki w zapłacie weksła w stosunku do terminu płatności. Jeśli kupujący został upomniany przez sprzedającego żeby uregulował zaległą należność i jeśli nie płaci w należnym terminie podanym w upomnieniu, sprzedawca może odstąpić od kontraktu, bez szkody dla swoich praw kontraktowych i bez obowiązku uzgadniania nowego terminu płatności.

Może również wymagać zwrotu towarów bez podjęcia kroków w celu rozwiązania kontraktu.

7. W przypadku dostaw częściowych lub rozłożonych sprzedawca ma prawo do zażądania, według własnego uznania, przedpłat lub wystarczających gwarancji dla wysyłek, które pozostają do wykonania, w przypadku kiedy kupujących nie wypełni swoich zobowiązań płatniczych, wynikających z poprzednich wysyłek.

8. Klauzule 4, 6 i 7 tego tekstu, mają zastosowanie również w przypadku poważnej wątpliwości dotyczącej wypłacalności kupującego, byłoby to szczególnie w przypadku gdy sytuacja finansowa kupującego wykluczałaby go w całości lub w części z gwarancji naszego Ubezpieczenia-Kredytu.
9. Przy płatnościach są zawsze uwzględniane jako pierwsze zapłaty odsetek za zwłokę, a potem najstarszy dług. Sumy wymagalne pod żadnym względem nie mogą skutkować potrąceniem lub kompensatą.
10. W przypadku zgonu kupującego, rozwiązania spółki, upadku firmy, likwidacji sądowej lub bankructwa, zastrzegamy sobie prawo i to bez wzywania do wypełniania zobowiązań, bądź do wymagania wszystkich gwarancji które uznamy za potrzebne, bądź do anulowania bezwarunkowo zamówień lub transakcji, które są w trakcie.
11. Koszty które nie zostały rzeczywiście przewidziane w kontrakcie, takie jak cło, dodatkowe opłaty, koszty transportu i ubezpieczenia, są przeniesione na kupującego. Koszty dodatkowe wypływające z zamówień specjalnych, pokrywa również kupujący.
12. Podatki od obrotów są płacone z naszej strony według sprzedaży. W przypadku skonta przy płatnościach gotówką, oczywistym jest że zostanie ono potrącone [odliczone] od naszych obrotów i opłaty temu odpowiadające są poniesione przez klienta.
13. W razie wahań stawek waluty oficjalnej o więcej niż 3% pomiędzy Francją a krajem przeznaczenia towarów, kupujący i sprzedający będą mieć prawo do wypowiedzenia umowy na dostawy jeszcze nie dokonane. Dla dostaw już wykonanych, sprzedawca na prawo wymagać od kupującego płatności wystawionej we frankach i reprezentującej wartość w monecie kraju z którego towar pochodzi do daty podpisania umowy.

V. Reklamacje

1. Żaden zwrot towaru nie będzie akceptowany przez nas bez naszej wstępnej zgody potwierdzonej pisemnie, bez względu na przyczyny, na które powołuje się klient.
2. Sprzedawca nie akceptuje reklamacji lub innych skarg jak tylko wówczas, kiedy chodzi o towary sprzedawane jako te będące pierwszej jakości, za wyjątkiem tkanin nazywanych "Poza kolekcją".
3. Mając na uwadze postanowienia z akapitu 2 powyżej, każda reklamacja wady lub usterki musi być zrobiona pisemnie i najpóźniej 15 dni po otrzymaniu towaru. Muszą jej towarzyszyć dowody rzeczowe, próbki, dokument przewozowy, numery paczek etc. W przypadku przekroczenia terminu reklamacji, lub jeśli dostarczone towary zostały przekształcone w taki lub inny sposób, kupujący traci wszelkie prawa wobec sprzeciwu sprzedającego. W przypadku wad ukrytych reklamacja musi być odnotowana bezpośrednio zaraz po odkryciu usterki. Kupujący musi więc przedstawić dowód, że chodzi rzeczywiście o wadę ukrytą. Prawo reklamacji wygasa w każdym razie 3 miesiące po otrzymaniu towarów. Jeśli towar został przekształcony, lub odsprzedany w jakikolwiek sposób, po tym jak kupujący odkrył tą ukrytą wadę lub powinien ją odkryć, kupujący jest pozbawiony wszelkiego prawa do reklamacji.
4. Jeśli reklamacja, licząc się z tym co ją poprzedza, jest rozpoznana jako dopuszczalna, uzasadniona, kupujący może domagać się zwrotu za towary, bez prawa do domagania się odszkodowania, odsetek, ani do zwrotu kosztów przerobienia towarów lub innych, ten ewentualny zwrot mógłby być dokonany tylko na bazie cen zafakturowania wstępnego i po zwrocie towarów uznanych jako niezgodne.
5. Każde zobowiązanie sprzedawcy jest zawieszane jeśli kupujący przystąpi do jakiegokolwiek potrącenia lub odliczenia bez wiedzy sprzedawcy.
6. Wszystkie wskazówki dotyczące jakości, składu chemicznego, charakterystyk oraz właściwości fizycznych sprzedawanych materiałów, są takimi tylko orientacyjnie oraz nie pociągają za sobą w konsekwencji w żadnym przypadku jakiegokolwiek gwarancji z naszej strony, o ile nie zaznaczono inaczej. Nasze rady, szczególnie dotyczące zastosowań

technicznych są oparte na naszym doświadczeniu i naszej najlepszej wiedzy, ale są jedynie orientacyjne i nie gwarantowane. Do kupującego należy szczególnie, w razie potrzeby przeprowadzając badania wstępne, zweryfikowanie zgodności oraz prawidłowości otrzymanego towaru. Jedynie nabywca jest odpowiedzialny za adekwatność produktów dla zastosowania, dla jakiego je przeznacza.

7. REACH: Dążymy do zapewnienia przestrzegania przez naszych dostawców zobowiązań podjętych przez nich na mocy rozporządzenia (CE) nr 1907/2006 w sprawie rejestru, oceny oraz zezwoleń w zakresie substancji chemicznych, jak również zastrzeżeń stosowanych w stosunku do tych substancji (REACH), oraz przekazujemy nabywcy każdą informację oraz dokumenty przekazane przez dostawców. Jest wyraźnie uzgodnione, że obowiązek naszej firmy w ramach REACH jest tylko pośredni. Nasza firma nie będzie odpowiedzialna za całość i dokładność informacji otrzymanych od swoich dostawców a klient nie będzie mógł w żaden sposób obarczyć jej odpowiedzialnością z tytułu naruszenia przez jej dostawców rozporządzenia REACH.

VI. Opieka techniczna.

Sprzedawca da kupującemu, w miarę swoich możliwości darmową opiekę techniczną odnośnie obchodzenia się z towarem. Sprzedawca nie bierze jednak na siebie żadnej odpowiedzialności, jeśli chodzi o otrzymane na bazie udzielonych wskazówek rezultaty.

VII. Odsprzedaż

Eksportowanie naszych towarów jest zabronione bez formalnej zgody z naszej strony.

VIII. Znaki handlowe

Kupujący nie jest upoważniony do używania, dla produktów wytworzonych z dostarczonych towarów przez sprzedawcę, znaków handlowych pod którymi zostały mu dostarczone towary o jakich mowa, jak tylko wtedy kiedy otrzymał on wcześniej pisemną zgodę sprzedawcy, która dotyczy tych towarów.

IX. Stosowane prawo i jurysdykcja

Na prośbę sprzedawcy, kupujący jest zobowiązany do współdziałania w każdej mierze, w jakiej będzie to niezbędne, dla ochrony praw sprzedawcy. Wszystkie spory wypływające z obecnego kontraktu będą poddane kompetentnemu Trybunałowi w miejscu zamieszkania sprzedawcy lub jeśli sprzedawca jedynie preferuje, Trybunałowi w miejscu zamieszkania kupującego.

Jeśli niektóre klauzule obecnego kontraktu lub warunki sprzedaży i dostawy są sprzeczne z prawnymi lub normatywnymi rozporządzeniami kraju przeznaczenia, wszystkie inne klauzule zachowują swoją ważność .

Klauzula zastrzeżenia własności

Ze wspólnej zgody stron, towary figurujące na obecnym dokumencie pozostaną własnością firmy Dickson Saint-Clair aż do całkowitego zapłacenia ich ceny przez kupującego i to, nawet w przypadku gdzie dostarczony produkt byłby przekształcony, klauzula zastrzeżenia własności będzie stosowana na ten produkt przekształcony.

Całe ryzyko niesione przez towar, jest, od momentu dostawy, przełożone na kupującego który staje się odpowiedzialny za ten towar.

W przypadku odsprzedaży przez kupującego, zarówno w stanie jakim jest jak i po przekształceniu, ten ostatni jest zobowiązany do przekazania firmie Dickson Saint-Clair ceny zapłaconej przez podnabywcę w należnej wysokości od wartości towaru.

Ponieważ firma Dickson Saint-Clair pozostaje właścicielem towaru do momentu całkowitego opłacenia ceny, jest ustalony w wyraźny sposób, że kupujący nie może zgodzić się na żaden transfer własności z jakiegokolwiek tytułu bez zgody formalnej firmy Dickson Saint-Clair.

W przypadku nie zapłacenia ceny w odpowiednich terminach płatności, firma Dickson Saint-Clair pozostająca właścicielem towaru, będzie mogła w każdej chwili i w wyraźnym porozumieniu pomiędzy stronami, wziąć ponownie na własność swój towar w jakimkolwiek miejscu by się on nie znajdował, pod warunkiem, że jest sprecyzowane, iż, w tym przypadku, firma Dickson Saint-Clair będzie mogła spowodować rozwiązanie sprzedaży, w taki sposób jaki wydaje jej się dobry, przez proste pismo, zaadresowane listem poleconym za potwierdzeniem odbioru.